

EL SECTOR DEL GAS NATURAL EN LOS MEDIOS

Agosto 22 de 2017

- Dólar alcanzó un precio promedio de \$2.985,07 con caída de \$9,32 frente a la TRM.
 - Colombia, lista a comprarle gas a Venezuela en medio de crisis.
 - Terpel analiza venta de su filial en México.
 - Inversión extranjera repunta en sectores de minería y petróleo.
-



Dólar alcanzó un precio promedio de \$2.985,07 con caída de \$9,32 frente a la TRM

<https://www.larepublica.co/finanzas/dolar-alcanzo-un-precio-promedio-de-298507-con-caida-de-932-frente-a-la-trm-2539147>

22 de Agosto de 2017

La divisa estadounidense abrió la jornada con un precio de \$2.985 y su cierre a esa hora era de \$2.986.

A las 8:05a.m, el dólar alcanzó un precio promedio de \$2.985,07, lo que representó una caída de \$9,32 frente a la Tasa Representativa del Mercado (TRM), que se ubicó en \$2.994,39.

La divisa abrió la jornada con un precio de \$2.985 y su cierre a esa hora era de \$2.986.

El precio mínimo que se registraba en la plataforma Set-Fx era \$2.985, mientras que el máximo era \$2.986

El monto negociado durante la jornada era de US\$3,5 millones en 9 operaciones.

Fuente: LA REPUBLICA

EL TIEMPO

Colombia, lista a comprarle gas a Venezuela en medio de crisis

<http://www.eltiempo.com/economia/sectores/en-2018-habra-gas-natural-importado-en-oferta-colombiana-122152>

22 de Agosto de 2017

Del total disponible a un año, el 78 % es foráneo, casi todo de Venezuela. No se sabe cómo llegaría.

Aunque al bajar las probabilidades de un fenómeno de El Niño el consumo de gas natural está en niveles más bajos que la oferta y actualmente no hay tanta presión de precios ni por el combustible, este año el gas natural importado refuerza, por primera vez, la oferta para los consumidores locales (hogares e industrias) dentro de la comercialización que se adelanta periódicamente entre productores y compradores, y cuya agenda ya comenzó.

En efecto, en la reciente declaración de disponibilidad para el proceso a un año, el Gestor del Mercado de Gas Natural, administrado por la Bolsa Mercantil de Colombia, indicó que las firmas oferentes señalaron tener disponibles (en firme) para el período diciembre 2017-noviembre 2018, un total de 292 millones de pies cúbicos día, cifra en la que el 78 por ciento corresponde a gas natural importado y el 22 por ciento, al de origen nacional.

Las empresas que dijeron tener disponible el gas importado fueron Ecopetrol, Petromil Gas y Calamarí LNG, firma que comercializa los excedentes de la planta de regasificación de Cartagena, los cuales no respaldan obligaciones de energía de las plantas térmicas con el mercado eléctrico.

Llama la atención que del total ofrecido del exterior (227 millones de pies cúbicos diarios), 177 millones de pies cúbicos día tienen origen en Venezuela y fueron ofrecidos por Ecopetrol (el equivalente al 56 por ciento) y por Petromil Gas (el 22 por ciento).

El porcentaje restante, equivalente a 50 millones de pies cúbicos diarios, fue ofrecido por Calamarí LNG.

Fuentes consultadas por EL TIEMPO indicaron que teniendo en cuenta la fuerte tensión política y diplomática que existe con el país vecino, no se explica cómo se materializarían esos compromisos en caso de que algún cliente quiera optar por comprar ese gas.

Y, aunque es baja la posibilidad de que toda la oferta a un año se adjudique, el presidente de la Asociación Colombiana de Gas Natural (Naturgás), Orlando Cabrales Segovia, al señalar como positivo que haya una declaración de gas en firme por parte de Ecopetrol, proveniente de Venezuela, dijo que se deduce que la petrolera de mayoría estatal debe tener un contrato con ese país (PDVSA) o lo está materializando.

Es decir que en caso de que el gas que ofrecen sea demandado, el combustible entrará al país en la cantidad señalada y en las condiciones técnicas que exige el reglamento de transporte de gas.

Sin embargo, Ecopetrol sostuvo que la declaración de disponibilidad de cantidades de gas de importación corresponde a lo que los productores y comercializadores estarían dispuestos a contratar en el proceso de comercialización del 2017.

“Los eventuales contratos que se suscriban con base en esta disponibilidad arrancarían el 1.º de diciembre de 2017 y tendrían plazos de uno, cinco o más años. Hasta el momento, Ecopetrol no está importando gas desde Venezuela”, agregó.

Realidad actual

Ecopetrol señala que la importación llegaría al campo Ballena, en La Guajira, de donde se distribuiría al mercado, y Petromil Gas reportó que su socio productor es PDVSA Gas. Hay una gran incertidumbre y todo el mundo se pregunta cómo llegaría el gas en caso de requerirse.

Pero esa posibilidad es baja también porque hay productores como Canacol Energy, que tienen gas y no lo declararon por tener campos menores que no están obligados a reportar las cantidades de hidrocarburos, pero pueden entrar al mercado al tener un insumo más barato que el producto importado.

Por su parte, el gerente general de Calamarí LNG, Alfredo Chamat, explicó que a los generadores térmicos se les solicitó poner el excedente en el mercado para que los usuarios vean que hay un gas disponible.

Lo anterior también teniendo en cuenta que en el 2018 habrá un volumen muy importante de vencimientos de contratos debido a que en el 2013 fue el primer período en el que la contratación se hizo a cinco años.

Esperando los ajustes

Este año hay cierta incertidumbre en el proceso de comercialización de gas natural debido a que no ha salido el cronograma completo, ya que está prácticamente definido que cambie la metodología para las negociaciones, luego de que la Comisión de Regulación de Energía y Gas (Creg) terminó los análisis y dejó listas las recomendaciones para que el Ministerio de Minas y Energía expida una nueva resolución en las próximas semanas.

El primer cambio, según conoció EL TIEMPO, es que todo el gas que se negocie a un año será por medio de subasta, mientras que la negociación de largo plazo, que hoy se hace cada cinco años, sería flexibilizada, según las peticiones de la Asociación Colombiana de Gas Natural (Naturgás).

Mientras este gremio espera que se permitan, por ejemplo, períodos de negociación de entre dos y tres años, entre otros ajustes, el Gestor del Mercado del Gas considera que la subasta le da un mecanismo más transparente para la formación de precio, al hacerse de forma centralizada.

Lo anterior porque el valor del recurso tiene otros factores fundamentales, como el hecho de que haya disponible gas importado, uno proveniente de Venezuela y otro licuado que tiene un proceso más complejo y con costos asociados que pueden hacer que finalmente no sea tan barato, aunque no hay una certeza del nivel en que estaría.

De lo que sí hay certeza es de que el próximo año habrá una demanda importante de gas y, una vez el Gobierno expida los cambios este año, el mercado comenzará a entender las nuevas condiciones de contratación de corto y largo plazo.

“El hecho de que venga el gas importado cambia las condiciones de competencia, porque en el país nunca se ha comercializado. Al productor le llega una competencia fuerte. Esta es la primera vez que el gas está disponible, en firme, para el proceso de este año”, indicó el Gestor del Mercado de Gas Natural.

Fuente: EL TIEMPO

Dinero

Terpel analiza venta de su filial en México

<http://www.dinero.com/empresas/articulo/terpel-analiza-venta-de-su-filial-en-mexico/248964>

22 de Agosto de 2017

Combustibles Ecológicos Mexicanos es una compañía de comercialización de gas natural comprimido a través de estaciones de servicio en México. A la fecha se han recibido ofertas vinculantes que están en estudio.

La Organización Terpel S.A. analiza la posible venta de la filial Combustibles Ecológicos Mexicanos S. A. de C.V., compañía cuya actividad principal es la comercialización de gas natural comprimido a través de estaciones de servicio en México.

Así lo aseguró la compañía tras reconocer que a la fecha se ha recibido ofertas vinculantes que se encuentran en proceso de estudio.

Según la sociedad, dependiendo de sus resultados, serían presentados ante los órganos corporativos competentes, para solicitar las autorizaciones correspondientes.

Recientes movidas

A propósito del proceso para la adquisición de ciertas operaciones de downstream de ExxonMobil en Colombia, Perú y Ecuador por parte de Organización Terpel S.A., el pasado 4 de julio la compañía reveló, que la autoridad de la competencia en Ecuador, autorizó la operación de concentración económica condicionada al cumplimiento de ciertos requisitos contractuales con algunos distribuidores en determinados mercados relevantes.

Cifras

En 2016, el volumen de ventas de la compañía alcanzó los 2.452 millones de galones, lo que representa un crecimiento del 6,1 por ciento frente al 2015.

Por su parte, el Ebitda fue de 659.627 millones de pesos y la utilidad neta alcanzó 196.516 millones de pesos, con un crecimiento del 24,8 por ciento y del 85,5 por ciento, respectivamente, frente a 2015.

Un reciente informe muestra que en Colombia se reafirmó el liderazgo en los segmentos donde opera gracias a la ampliación del portafolio de servicios y productos y a la consolidación de su estrategia centrada en las personas.

Durante el 2016, las ventas de la compañía alcanzaron los \$13,4 billones, consolidando una vez más a Terpel como una de las empresas privadas más grandes del país y líder del sector de distribución de combustibles.

El Ebitda fue de 552.675 millones de pesos y la utilidad neta alcanzó los 196.516 millones de pesos, a pesar del impacto del precio del petróleo sobre los inventarios y los menores márgenes del Gas Natural Vehicular (GNV), según explicó la compañía.

República Dominicana

En 2016 se vendieron 55,9 millones de galones de combustible, superando en un 7 por ciento las ventas frente al 2015.

Por su parte, el Ebitda resultante fue de 7,8 millones de dólares y la utilidad neta fue de 4,8 millones de dólares, que representan un crecimiento del 47 por ciento y del 71 por ciento respectivamente frente al 2015.

Ecuador

Durante 2016 se vendieron 145,2 millones de galones de combustible, superando en un 4 por ciento las ventas frente al 2015.

Por su parte, el Ebitda resultante fue de 3,1 millones de dólares y la utilidad neta fue de 0,7 millones de dólares, que representan un crecimiento del 2 por ciento y del 5 por ciento respectivamente frente al 2015.

Panamá

En 2016 se vendieron 248,1 millones de galones de combustible, superando en un 16 por ciento las ventas frente al 2015.

Por su parte, el Ebitda resultante fue de 19 millones de dólares y la utilidad neta fue de 7,6 millones de dólares, que representan un crecimiento del 41 por ciento y del 113 por ciento respectivamente frente al 2015.

México

En 2016 se vendieron 14,6 millones de galones de Gas Natural Vehicular, superando en un 16 por ciento las ventas frente al 2015.

Por su parte, el Ebitda resultante fue de 3,7 millones de dólares y la utilidad neta fue de 0,9 millones de dólares, que representan un crecimiento del 14 por ciento y del 42 por ciento respectivamente frente al 2015.

Perú

En 2016 se vendieron 32,1 millones de galones de combustible, superando en un 17 por ciento las ventas frente al 2015.

Por su parte, el Ebitda resultante fue de 1,3 millones de dólares y la pérdida neta fue de 0,8 millones de dólares, que representan una caída del 20 por ciento en Ebitda y de 0,6 millones de dólares en la pérdida neta, frente al 2015.

Fuente: DINERO

EL TIEMPO

Inversión extranjera repunta en sectores de minería y petróleo

<http://www.eltiempo.com/economia/sectores/inversion-extranjera-aumenta-en-mineria-y-petroleo-122186>

22 de Agosto de 2017

Extranjeros compran depósitos 'La Luna' y 'San Matías', y Helicol amplía servicios off shore.

Los sectores de minas y petróleo evitan un desplome de la inversión extranjera directa (IED) en el país.

Las cifras de la Balanza Cambiaria reveladas el viernes por el Banco de la República muestran que entre el 1 de enero y el 7 de agosto la IED en esos sectores aumentó el 13,5 por ciento, a 3.324 millones de dólares, frente al saldo un año atrás, cuando sumó 2.928 millones de dólares.

Aunque desde hace 3 meses viene al alza, la tendencia ahora es crecer 2 dígitos.

Por el contrario, en otros sectores bajó 28,3 por ciento, a 1.806 millones de dólares, lo que causó una caída del 5,8 por ciento en la IED total, que sumó 5.129 millones de dólares, contra 5.449 millones de dólares al corte de agosto 7 del año pasado.

Entre los movimientos recientes está el de la compañía inglesa Red Leopard Holdings (RLH), que firmó un acuerdo para adquirir el proyecto carbonífero 'La Luna', cerca al corregimiento de La Loma, el departamento del César, y que es de Sloane Energy Group (SEG).

La firma extranjera recibirá en cesión una emisión de acciones de SEG, por 180 millones de dólares, mientras que la firma Capital Resources se comprometió a aportar 20 millones de dólares al desarrollo del proyecto minero.

El proyecto se encuentra ubicado cerca de la mina 'El Descanso Norte', que es operada por la compañía Drummond, y de los depósitos en explotación 'La Francia' y 'El Hatillo', que gestiona Murray Energy, y 'Calenturitas', que es de la inglesa Glencore.

Por su parte, la firma canadiense Cordoba Minerals concretó la adquisición de 51 por ciento del joint venture 'San Matías', a través de la compra de las acciones de HPX Colombia Ventures.

La compañía anunció que el proyecto de cobre y oro es de alta proyección, pues se encuentra ubicado a nivel del mar, con buena infraestructura y cerca de minas a cielo abierto en el departamento de Córdoba.

De manera más precisa, se encuentra ubicado en el municipio de Puerto Libertador y en esa zona la multinacional cuenta con licencia para explorar 20.000 hectáreas.

La recuperación de los precios del petróleo y el carbón, con el consecuente aumento de la producción, es la principal causa del repunte de la IED en esos dos sectores, pues las firmas ingresan más recursos al país para acometer los proyectos de exploración y explotación.

La recuperación se refleja también en el crecimiento de los pedidos de equipos de transporte bajo leasing (arrendamiento financiero).

La compañía irlandesa Waypoint Leasing, la más grande del mundo en su sector, con activos por 1.600 millones de dólares y 145 aeronaves, anunció un contrato, con Helicol (Colombia), para proveerle una nave Agusta Westland AW139.

Helicol es subordinada del Grupo Synergy, que lideran Germán y José Efromovich, y dueña, entre otras firmas, de Avianca Holdings.

Helicol destinará la nueva aeronave, que es de fabricación ítal británica, para ampliar sus servicios de transporte de personal de compañías off shore de petróleo y gas.

El vicepresidente de mercadeo de Waypoint Leasing para América Latina, Steffen Bay, dijo que durante el último año la compañía colombiana ha estado modernizando su flota de aeronaves y con el ingreso del AW139 podrá ofrecer un portafolio integrado a las compañías petroleras.

Por su parte, la Cámara de Comercio de Barranquilla (CCB) contrató una consultoría con la multinacional ABS Group, para que en 2 meses haga un diagnóstico de las necesidades de equipos y servicios de las firmas off shore y los puedan prestar las compañías los cluster logístico de la costa Atlántica.

Fuente: EL TIEMPO